

# NOVIDARTE



## **Edle und exklusive Kundenpräsente**

NOVIDARTE GmbH ist ein führendes Handelsunternehmen im Bereich Verkaufsförderung, „creative business gifts“. Für die Erweiterung des erfolgreichen Verkauf-Teams suchen wir eine Persönlichkeit als

## **Projekt-Verkaufsmanager (m/w)**

Sie übernehmen in Ihrem Gebiet die Verantwortung für den aktiven Verkauf. Die Gewinnung von Neukunden sowie die Pflege und den Ausbau eines etablierten Kundenstammes sind wichtige Ziele dieser neu geschaffenen Positionen.

Wir bieten zielstrebigen Persönlichkeiten den Einstieg in ein erfolgreich tätiges Unternehmen sowie die Möglichkeit sich in den verschiedenen Projekten zu bewähren und sich weiter zu entwickeln. Sie verfügen über ein gutes Verhandlungsgeschick, sind begabt, erfolgsorientiert und fleissig. Sie erhalten neben monatlichem Fixum und Autospesen eine attraktive Umsatzbeteiligung bezahlt. Sie sprechen deutsch und eine weitere Sprache, vorzugsweise Englisch.

Es erwartet Sie eine interessante, abwechslungsreiche Herausforderung mit Entwicklungsmöglichkeiten in einem faszinierenden und innovativen Umfeld.

Interessiert? Ja – dann sollten Sie uns ein Email senden – damit wir Sie mit mehr Informationen versorgen können!

E-Mail: [daniel.lauper@novidarte.ch](mailto:daniel.lauper@novidarte.ch)

NOVIDARTE Specialities GmbH, Fabrikweg 16, CH-5033 Buchs AG,

Telefon +41 62 836 60 31, [www.novidarte.ch](http://www.novidarte.ch)

---